

Cel Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc Państwu w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc Państwu w porównywaniu go z innymi produktami.	
Produkt	
Nazwa produktu	Certyfikaty z Ochroną Kapitału w PLN Powiązane z Funduszem ETF iShares Silver Trust
Identyfikator produktu	ISIN: XS2872772376 Numer serii: CGMFL90362
Nazwa twórcy PRIIP	Citigroup Global Markets Limited (http://www.citigroup.com/). Emitentem produktu jest Citigroup Global Markets Funding Luxembourg S.C.A. z gwarancją od Citigroup Global Markets Limited. Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr tel. +44 20 7986 4939.
Właściwy organ producenta PRIIP	Citigroup Global Markets Limited jest autoryzowany przez brytyjski organ nadzoru ostrożnościowego i regulowany przez brytyjski organ nadzoru finansowego i brytyjski organ nadzoru ostrożnościowego. Nie ma siedziby w Unii Europejskiej (UE) ani nie jest nadzorowany przez właściwy organ UE.
Data i czas sporządzenia dokumentu zawierającego kluczowe informacje	15.11.2024 05:20 czasu lokalnego w Warszawie

Mają Państwo zamiar kupić produkt, którego mechanizm działania nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

1. Co to za produkt?

Rodzaj	Certyfikaty regulowane przepisami prawa angielskiego
Okres	Produkt jest instrumentem terminowym i zostanie zamknięty 29 czerwca 2026.
Cele	Produkt ma na celu zapewnienie zwrotu z inwestycji w formie wypłaty pieniężnej w dacie wykupu . Wypłata w dniu wykupu nie przekroczy 5.380,00 PLN.
(Pogrubione wyrażenia występujące w tej części dokumentu opisane są bardziej szczegółowo w tabeli zamieszczonej poniżej)	Po zamknięciu produktu w dacie wykupu otrzymają Państwo: - jeśli końcowa cena referencyjna będzie na poziomie lub powyżej początkowej ceny referencyjnej, wypłatę pieniężną równą 5.380,00 PLN; lub - jeśli końcowa cena referencyjna będzie poniżej początkowej ceny referencyjnej, wypłatę pieniężną równą 5.275,00 PLN. Zgodnie z warunkami produktu niektóre daty określone poniżej zostaną skorygowane, jeśli dana data nie jest ani dniem roboczym ani dniem handlowym (w zależności od przypadku). Wszelkie korekty mogą mieć wpływ na otrzymany przez Państwa ewentualny zwrot z inwestycji. Warunki produktu przewidują również, że w przypadku wystąpienia pewnych nadzwyczajnych zdarzeń (1) może nastąpić modyfikacja produktu i/lub (2) emitent może zamknąć produkt przed ustaloną datą. Zdarzenia te są określone w warunkach produktu i zasadniczo odnoszą się do instrumentu bazowego , produktu i emitenta. Istnieje prawdopodobieństwo, że ewentualny zwrot z inwestycji, który otrzymają Państwo w przypadku takiego wcześniejszego zamknięcia, będzie się różnił od scenariuszy opisanych powyżej i może być mniejszy niż zainwestowana kwota. Nie mają Państwo prawa do dystrybucji z tytułu instrumentu bazowego ani do innych uprawnień wynikających z instrumentu bazowego (np. prawa głosu).

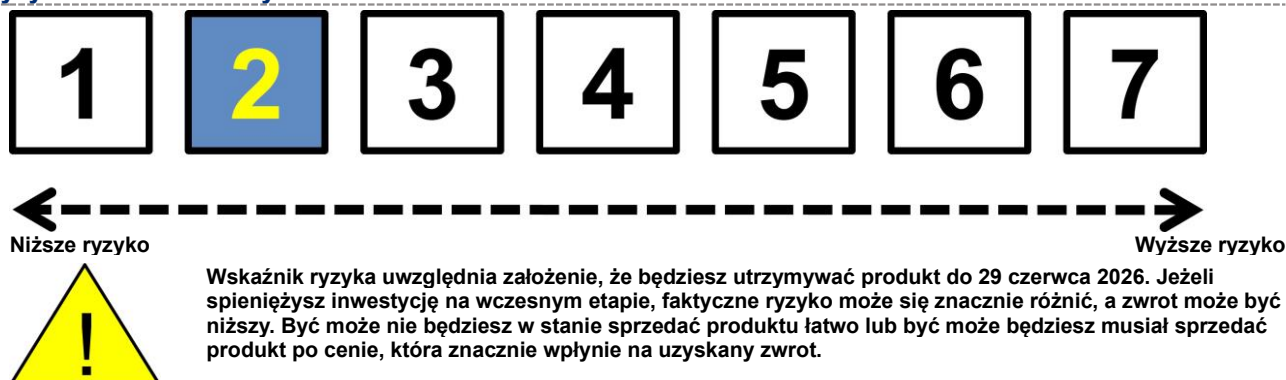
Instrument bazowy	Udziały w iShares Silver Trust (ISIN: US46428Q1094; Bloomberg: SLV UP Equity; RIC: SLV.P)	Początkowa cena referencyjna	Cena referencyjna w początkowej dacie wyceny
Rynek bazowy	Akcje/udziały	Cena referencyjna	Cena zamknięcia instrumentu bazowego zgodnie ze źródłem referencyjnym
Wartość referencyjna jednostki	5.000,00 PLN	Źródło referencyjne	NYSE Arca
Cena kupna	5.000,00 PLN	Ostateczna cena referencyjna	Cena referencyjna w ostatecznej dacie wyceny
Cena emisyjna	5.000,00 PLN	Początkowa data wyceny	19 grudnia 2024
Waluta produktu	polski złoty (PLN)	Ostateczna data wyceny	22 czerwca 2026
Waluta instrumentu bazowego	Dolar amerykański (USD)	Data / termin zapadalności	29 czerwca 2026
Okres subskrypcji	2 grudnia 2024 (włącznie) do 17 grudnia 2024 (włącznie)	Dni robocze	Warsaw, New York City
Data emisji	30 grudnia 2024		

Docelowy inwestor detaliczny	Produkt ma być oferowany inwestorom indywidualnym, którzy spełniają wszystkie poniższe kryteria: - mają zdolność podejmowania świadomej decyzji inwestycyjnej dzięki wystarczającej wiedzy i zrozumieniu produktu oraz związanych z nim specyficznych ryzyk i korzyści, samodzielnie albo z pomocą profesjonalnego doradcy, oraz mogą posiadać doświadczenie w inwestowaniu w sektorze finansowym i/lub posiadają podobne produkty, co zapewnia podobną ekspozycję rynkową; - dążą do powiększenia kapitału i/lub uzyskania całkowitej ochrony wartości referencyjnej jednostki, z zastrzeżeniem zdolności emitenta i gwaranta do wypłaty środków, spodziewają się zmian wyników instrumentu bazowego w sposób, który generuje dodatni zwrot z inwestycji. Przyjmują one krótki horyzont inwestycyjny;
------------------------------	---

- nie są w stanie ponieść strat związanych z ich początkową inwestycją, zgodnie z profilem wykupu produktu w terminie zapadalności (ryzyko rynkowe);
- Akceptują ryzyko, że emitent lub gwarant mogą nie uiścić płatności lub nie spełnić swoich zobowiązań związanych z produktem, niezależnie od profilu wykupu produktu (ryzyko kredytowe);
- są skłonni zaakceptować poziom ryzyka w wysokości 2 na 7 w celu osiągnięcia potencjalnych zysków, co odzwierciedla niski poziom ryzyka (jak wynika z poniższego zbiorczego wskaźnika ryzyka, który uwzględnia zarówno ryzyko rynkowe, jak i ryzyko kredytowe).

2. Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Wskaźnik
ryzyka



Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie będziemy mieli możliwości wypłacenia Państwu pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe a złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Państwu pieniędzy.

Inflacja obniża wartość nabywczą gotówki w czasie, co może spowodować spadek wartości realnej każdego zwróconego kapitału. Mają Państwo prawo otrzymać z powrotem co najmniej 105,50% wartości referencyjnej jednostki. Każda kwota powyżej i wszelkie dodatkowe dochody zależą od przyszłych wyników rynkowych i są niepewne. Jednakże, taka ochrona przed przyszłymi wynikami rynkowymi nie będzie miała zastosowania, jeśli spieniężą Państwo produkt przed datą wykupu lub w przypadku natychmiastowego umorzenia przez emitenta.

Szczegółowe informacje na temat wszystkich rodzajów ryzyka związanych z produktem znajdują się w sekcjach dotyczących ryzyka w prospekcie emisyjnym i załącznikach do niego, jak określono w części "7. Inne istotne informacje" poniżej.

Scenariusze
dotyczące
wyników

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie.

Przedstawione scenariusze są ilustracjami opartymi na wynikach z przeszłości i na pewnych założeniach. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Zalecany okres utrzymywania:		1 rok i 6 miesięcy	
Przykładowa inwestycja:		100.000 PLN	
Scenariusze		W przypadku wyjścia po 1 roku	W przypadku wyjścia po 1 roku i 6 miesiącach (Zalecany okres utrzymywania)
Minimum	105.500 PLN. Zwrot jest gwarantowany wyłącznie, w przypadku gdy utrzymają Państwo produkt do terminu zapadalności. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.		
Warunki skrajne	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	102.181 PLN	105.500 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	2,18%	3,64%
Niekorzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	102.243 PLN	105.500 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	2,24%	3,64%
Umiarkowany	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	103.208 PLN	107.600 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	3,21%	5,01%
Korzystny	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	104.194 PLN	107.600 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	4,19%	5,01%

Scenariusze korzystne, umiarkowane i niekorzystne warunków skrajnych przedstawiają możliwe wyniki, które zostały obliczone na podstawie symulacji z wykorzystaniem przeszłych wyników instrumentu bazowego przez okres do 5 lat. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych. Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecany okres utrzymywania nie mają Państwo gwarancji oraz mogą być Państwo zmuszeni do poniesienia dodatkowych kosztów.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, ale mogą nie obejmować wszystkich kosztów pobieranych przez Państwa doradcę lub dystrybutora. Powyższe dane nie uwzględniają Państwa osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

3. Co się stanie, jeśli emitent lub gwarant nie będzie w stanie wypłacić środków?

Są Państwo narażeni na ryzyko, że emitent albo gwarant może nie być w stanie wywiązać się ze swoich obowiązków związanych z produktem, np. w przypadku bankructwa lub wydania decyzji administracyjnej o restrukturyzacji i uporządkowanej likwidacji. Może mieć to istotny negatywny wpływ na wartość produktu i może prowadzić do utraty całości lub części Państwa inwestycji w produkt. Produkt nie jest objęty żadnym systemem ochrony depozytów.

4. Jakie są koszty?

Osoba doradzająca ci w zakresie produktu lub sprzedająca ci ten produkt może nałożyć na ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ będą miały na twoją inwestycję.

Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji oraz okresu utrzymywania produktu. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

W pierwszym roku otrzymałbyś z powrotem kwotę, którą zainwestowałeś (0% rocznej stopy zwrotu). W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym.

- zainwestowano 100.000 PLN

	W przypadku wyjścia po 1 roku	W przypadku wyjścia po 1 roku i 6 miesiącach
Łączne koszty	3.030 PLN	2.030 PLN
Wpływ kosztów w skali roku*	3,09%	1,45% każdego roku

*Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 6,46% przed uwzględnieniem kosztów i 5,01% po uwzględnieniu kosztów.

Możemy podzielić się częścią kosztów z osobą sprzedającą Państwu produkt, aby pokryć koszty usług, które świadczy ona na Państwa rzecz. Osoba ta poinformuje Państwa o kwocie.

Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		W przypadku wyjścia po 1 roku
Koszty wejścia	2,03% kwoty, którą wpłacasz, wchodząc w tę inwestycję. Koszty te są już zawarte w cenie, którą płacisz.	2.030 PLN
Koszty wyjścia	1,00% twojej inwestycji, zanim zostanie ci wypłacona. Koszty te są już zawarte w cenie, którą Państwo otrzymują i ponoszone są tylko w przypadku wyjścia przed terminem. Jeśli utrzymają Państwo produkt do terminu zapadalności, nie zostaną poniesione żadne koszty wyjścia.	1.000 PLN

5. Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany okres utrzymywania: 1 rok i 6 miesięcy

Produkt ma zapewnić zwrot opisany w punkcie "1. Co to za produkt?" powyżej. Ma to zastosowanie tylko wtedy, gdy produkt jest utrzymywany do daty wykupu. Zaleca się, aby produkt był utrzymywany do 29 czerwca 2026 (data wykupu).

Produkt nie gwarantuje możliwości wyjścia z inwestycji inaczej niż przez sprzedaż produktu poza giełdą, jeśli istnieje oferta na taki produkt. W takich okolicznościach podana cena będzie uwzględniać wszelkie koszty poniesione przez emitenta i/lub producenta związane z wcześniejszym wycofaniem produktu. Ponadto osoba, która sprzedała produkt, może naliczyć opłaty maklerskie w przypadku sprzedaży produktu (patrz sekcja "4. Jakie są koszty?").

Przez sprzedaż produktu przed terminem zapadalności, mogą Państwo otrzymać z powrotem mniej niż otrzymaliby, gdyby utrzymali Państwo produkt do terminu zapadalności.

W zmiennych lub nietypowych warunkach rynkowych lub w przypadku usterek/zakłóceń technicznych zakup i/lub sprzedaż produktu mogą być czasowo utrudnione i/lub zawieszone oraz mogą nie być w ogóle możliwe.

6. Jak mogę złożyć skargę?

Wszelkie skargi dotyczące zachowania osoby doradzającej w zakresie danego produktu lub go sprzedającej należy kierować bezpośrednio do tej osoby.

Wszelkie skargi dotyczące produktu lub zachowania wytwórcy PRIIP należy kierować na piśmie pod adres: SFI Sales Business Management, Citigroup Centre, 33 Canada Square, London, E14 5LB, Wielka Brytania, lub mailowo pod adres: EMEA.Markets.Complaints@citi.com, lub na stronie internetowej: <http://www.citigroup.com/>.

7. Inne istotne informacje

Informacje wskazane w niniejszym Dokumencie zawierającym kluczowe informacje nie stanowią rekomendacji kupna lub sprzedaży produktu i nie zastępują indywidualnej konsultacji z bankiem inwestora lub doradcą.

Oferowanie tego produktu nie zostało zarejestrowane zgodnie z Amerykańską Ustawą o Papierach Wartościowych z 1933 roku. Produktu tego nie można oferować lub sprzedawać bezpośrednio lub pośrednio w Stanach Zjednoczonych Ameryki Północnej ani osobom ze Stanów Zjednoczonych. Określenie "osoba ze Stanów Zjednoczonych" jest zdefiniowane w rozporządzeniu S Amerykańskiej Ustawy o Papierach Wartościowych z 1933 roku, z późniejszymi zmianami (ang. Securities Act).

Wszelkie dodatkowe dokumenty dotyczące produktu, w szczególności dokumentacja programu emisyjnego, wszelkie dodatki do niego i warunki produktu, są publikowane na <http://www.citigroup.com/>, wszystkie zgodnie z odpowiednimi wymogami prawnymi. Dokumenty te są również dostępne bezpłatnie od SFI Sales Business Management, Citigroup Centre, 33 Canada Square, London, E14 5LB, Wielka Brytania.